


<b>Cartaz</b>	<b>Vídeo</b>	COMO DEFINIR ESTRATÉGIAS DE CONCESSÃO EM UMA NEGOCIAÇÃO?
	<b>Competência</b>	<a href="#">GESTÃO DE PESSOAS - Veja a descrição da competência</a>
	<b>Resenha</b>	<p>A preparação para uma negociação exige, além de autoanálise e estudo do caso, a definição de estratégias de concessões.</p> <p>Para Eduardo Ferraz, autor do livro "Negocie Qualquer Coisa Com Qualquer Pessoa", um bom acordo requer trocas.</p> <p>Confira no vídeo disposto a explicação do especialista.</p> <p>Produzido por EXAME.COM</p>
	<b>Disponível em</b>	<a href="http://exame.abril.com.br/videos/sua-carreira/como-definir-estrategias-de-concessao-em-uma-negociacao/">http://exame.abril.com.br/videos/sua-carreira/como-definir-estrategias-de-concessao-em-uma-negociacao/</a>
	<b>Habilidades retratadas no artigo que possuem relação com a competência</b>	Comunicação verbal; Negociação; Organização.