	Vídeo	COMO NÃO TRANSFORMAR NEGOCIAÇÃO EM BRIGA?
	Eixo temático	RESOLUÇÃO OU ADMINISTRAÇÃO DE CONFLITOS/PROBLEMAS
	Competência	GESTÃO DE PESSOAS
	Resenha	A negociação está presente em todas as esferas de nossa vida. Seja no lado pessoal ou profissional, saber negociar pode fazer toda a diferença para alcançar seus objetivos. Mas ao contrário do que muitos pensam, negociar não tem a ver com enganar e tirar vantagem do outro, e sim com saber ouvir e encontrar um caminho que seja bom para todos. Negociações pressupõem conflito de interesses e Breno Paquelet, especialista no assunto, tem dicas para que a conversa não desande. Aperte o play e confira!
	Disponível em	https://exame.abril.com.br/videos/sua-carreira/como-nao-transformar-negociacao-em-briga/
	Habilidades retratadas no artigo que possuem relação com a competência	Negociação; Administração de conflitos; comunicação verbal; saber ouvir