




Cartaz 	Vídeo	3 Dicas para agradar durante uma negociação
	Tema	Selecionar Metas e Indicadores
	Competência	Negociação de metas
	Descrição da Competência	Conduzir o processo de negociação de metas, junto aos atores envolvidos, considerando a estratégia governamental e seu desdobramento às unidades administrativas de forma imparcial, articulada e analítica utilizando o conhecimento específico da área e garantindo suas formalizações.
	Resumo	Durante uma negociação, criar empatia com o negociador pode ser determinante para um bom acordo. Uma das técnicas para isso é usar o espelhamento. Mario Rodrigues, do IBvendas, explica como funciona.
	Autor	Mario Rodrigues para Exame.com
	Link	http://exame.abril.com.br/videos/dicas-para-empresendedores/3-dicas-para-agradar-durante-uma-negociacao
Habilidade	Negociação	